

Albeda

Nutanix reseller

Nota van Inlichtingen 2

21-12-2022

Ref. nr.	Onderwerp	Vraag	Antwoord
8	Nutanix Reseller Document 1.2	Huidige situatie. Opdrachtgever claimt Rack awareness geïmplementeerd te hebben met 20 nodes en 3 server racks. Is opdrachtgever op de hoogte dat de 3 racks identiek moeten worden ingericht en dat dit met 20 nodes niet mogelijk is? Rack awareness is ook niet mogelijk met 10 nodes. Kan het aantal nodes daar uiteindelijk op aangepast worden, zodat de Rack Awareness daadwerkelijk geïmplementeerd kan worden?	Dit is een nieuwe vraag. Die wordt in de tweede vragenronde niet beantwoord.
9	Nutanix Reseller Document 5.5	Gunning Prijs-kwaliteit is 50%-50% Door een SLA op de dienstverlening te vragen met een boeteclausule geeft u de indruk dat u niet een hard- en software leverancier zoekt maar een partner die u verder helpt met uw Nutanix oplossing echter de inschrijver ziet dit niet terug in de verhouding, gangbaar is 30% prijs en 70% kwaliteit. Inschrijver vraagt dit aan te passen.	Dit is een nieuwe vraag. Die wordt in de tweede vragenronde niet beantwoord.
10	Prijzenblad	U vraagt een korting op listprijzen. Listprijzen zijn aan veranderingen van de markt onderhevig en de kortingen die daar mee te maken hebben vaak ook, dit kan doordat Nutanix een nieuw licentiemodel introduceert. Hoe gaat u om met een voorbehoud van Nutanix op kortingen op de listprijs?	Dit is een nieuwe vraag. Die wordt in de tweede vragenronde niet beantwoord.
11	Nutanix Reseller Document 1.2.8	KPI Inschrijver vindt het realiseren van een KPI met 100% in combinatie met boete niet realistisch. Omdat inschrijver zelf de SLA opstelt zal deze eenvoudig te halen KPI's gaan bevatten, dit levert weliswaar minder punten op maar als alle inschrijvers dit mogelijk gaan doen krijgt Stichting Albeda alsnog een zeer matige SLA. Inschrijver is van mening dat Stichting Albeda een concept SLA zou moeten aanleveren in deze aanbesteding zodat er een gelijk speelveld komt op vlak van kwaliteit. De SLA zou dan een realistischere realisatie moeten hebben van bijvoorbeeld 97%	Dit is een nieuwe vraag. Die wordt in de tweede vragenronde niet beantwoord.
12	Nutanix Reseller Document 1.2.8	Consequenties bij niet realiseren KPI: Inschrijver vindt de hoogte van de boete niet passen bij de totaalwaarde van de opdracht en de marge die daarmee gehaald wordt. Inschrijver vraagt dit bedrag te verlangen naar €250,-	Dit is een nieuwe vraag. Die wordt in de tweede vragenronde niet beantwoord.
13	Reseller Document 1.2.3	U vraagt een ervating in het leveren van een Nutanix Hyper Converged Infrastructure oplossing bij een onderwijsorganisatie met tenminste 15.000 gebruikers. Inschrijver vindt de aantallen gebruikers hoog. Een Nutanix omgeving is schaalbaar en werkt voor 100 gebruikers en 20000 gebruikers feitelijk hetzelfde. Inschrijver vraagt deze gebruikersaantallen te verlagen.	Dit is een nieuwe vraag. Die wordt in de tweede vragenronde niet beantwoord.